

Thierry Merckling

171, rue P. Valdo - Les Tamaris

69005 Lyon – France

☎ +33 4 78 59 95 51

☎ + 33 6 70 19 15 04

thierry.merckling@wanadoo.fr

Né en 1953 - Marié - 3 enfants



**Objectif : Conseil en stratégie et accompagnement d'entreprises
dans les secteurs des sciences du vivant :
Biotechnologies, Agro-industries, Nutraceutique,
Environnement.**

COMPETENCES

- *Spécialiste en business development, conduite de projets stratégiques, management de l'innovation.*
 - *Expérience d'accompagnement d'entreprises innovantes en création et développement d'activités.*
 - *Management de projets et d'équipes projet européennes dans les biotechnologies et l'Agro-industrie*
 - *Négociation de contrats d'affaires, savoir-faire en marketing de grande consommation.*
 - *Connaissance opérationnelle des circuits de financement de l'Innovation (financement public, Capital-Risque, Fonds d'investissement...) et des techniques de valorisation financière.*
 - *Points forts : vision stratégique, management en situation de crise, stratégies de valorisation : une passion pour créer de la valeur à partir de savoir-faire technologiques.*
 - *Bilingue Français, Anglais; Allemand courant.*
-

EXPERIENCE

depuis 2004

ELICITYL – Startup du secteur des Biotechnologies – Directeur développement d'affaires

- Développement de molécules actives pour la protection des plantes, l'agro-alimentaire et le secteur santé.
- Développement d'une molécule naturelle pour la protection des cultures spéciales (vigne, arboriculture) en conditions gélives : Développement France, Europe, Australie / N. Zélande
- Conception du Business Plan, recherche de financement en Capital-Risque, recherche de partenariat pour licence et co-développement.

depuis 2003

ALTOREM - Consultant en stratégie et management.

- Accompagnement d'entreprises en création et développement d'activités.
- Missions dans les secteurs de la Protection de plantes, Biotechnologie, Filière agroalimentaire-France et Europe.
- Clients: DEVGEN – BIOTRANSFER – INNOVACT- DESANGOSSE - INRA – SAATEN UNION...

1980 - 2003

SOCIETE MONSANTO – Produits de spécialité pour l'agriculture – CA : 4.9md \$

1999 - 2003

Directeur du Développement - Région Europe/Afrique - CA 590M€

- Membre du comité de direction, en charge des programmes de développement nouveaux produits en protection des plantes, semences, biotechnologies – 100 personnes. Budget 8M€
- Représentant la région Europe pour les choix stratégiques R & D. (budget R&D global 400M\$)
- Organisation et Intégration des équipes développement en Europe Centrale (Pologne, Rép. Tchèque, Hongrie..)
- Mise en œuvre d'un plan de suivi environnemental des produits : Audit des impacts sur les ressources en eau, relations avec les laboratoires scientifiques européens
- Réalisation d'un plan stratégique Européen sur le marché des biocarburants : Bioéthanol et Diester
- Restructuration de l'organisation recherche et externalisation des fonctions de support technique. Economie réalisée : 4M€/an.
- Représentant la société au sein de l'Association Européenne de l'Industrie (ECPA)

1997-1999

Hybritech - Division Semences : Directeur Technologies de Production Europe.

- Organisation du plan de production : augmentation de 70% en 3 ans.
- Négociation des contrats de production avec les sociétés sous-traitantes.
- Plan de suivi traçabilité des productions de semences (3000has). Plan établi en coordination avec le Ministère de l'agriculture .

1995-1997

Solaris - Division Jardins: Directeur Nouveaux Produits, Europe – CA 60M\$

- Introduction réussie de 5 nouveaux produits sur les marchés France et Grande Bretagne.
- Responsabilité des négociations d'accès aux produits tiers. Contrats de fourniture établis avec des multinationales et PME du secteur agrochimique et engrais.
- Mise en place d'une initiative environnement : Audit des procédés de fabrication et de mise en marché des produits. (Analyse Cycle de vie des produits)

1992-1995

Division nouveaux produits - Responsable nouveaux produits marché céréales.

- Développement de nouveaux produits pour le marché Céréales Europe dans le cadre d'une Joint Venture avec un groupe japonais, KUREHA.
- Responsable de l'équipe projet scientifique et réglementaire
- Responsable de la coordination des programmes avec le partenaire Japonais.

1987-1992

Directeur Développement technique France - CA 100M\$

- Responsable d'une équipe de 8 Ingénieurs.
- Etablissement des programmes de support technique en liaison avec les équipes vente et marketing

1984-1987

1980-1984

Directeur Développement technique Europe du Nord / Afrique du Sud

- Coordination des équipes techniques Allemagne, Benelux, Scandinavie, Afrique du Sud.

1977-1980

1976-1977

Formations complémentaires :

Strategic Management of Product development	NAVIGANT - Londres
Risk Communication	Pr COVELLO - Bruxelles
Consumer Marketing	Pr KOTTLER - KELLOG Univ. Chicago
R&D strategic Management	M.C.E - Bruxelles
Project Management	M.C.E - Bruxelles
Strategic Marketing	Pr SHETH – Londres
Dimensional Sales training & Sales Management	MOORE - Paris

DIVERS**Adhésions professionnelles et associatives :**

Réseaux de consultants en filière agro-alimentaire AGROCONSULTANTS, ARCADIA.
Réseau Lyon Bioadvisor
Biotechnology Bioentrepreneur Network – Groupe Nature
Association Française de Protection des plantes – Paris
European Crop Protection Association - Bruxelles
Groupe Régional Agros Rhône Alpes – administrateur.
Vacation d'enseignement à l' Institut de Biologie des Plantes ORSAY

Pratique informatique et NTIC:

MS office
Systèmes d'expérimentation : PRM, ARM
Gestion de projet : MS projet, NetMeeting

Mobilité :

Postes en expatrié : Belgique - 7 ans ; Sénégal - 18 mois
Voyages fréquents en Europe, USA, Japon, Afrique du Sud.
Bonne connaissance professionnelle de l'Europe Centrale
